

Mit der Motorworld München wurde im Jahr 2021 ein imposanter Treffpunkt für Liebhaber und Freunde von Fahrkultur und Lifestyle eröffnet. Hier finden sich über 30 der weltweit wertvollsten und exklusivsten Fahrzeugmarken, ein umfassendes Spektrum an automobilen Dienstleistern und spezialisierten Werkstätten, zahlreiche Shops, Offices, Event- und Konzerthallen, darunter die international bekannten Locations Zenith, Kesselhaus, Kohlebunker sowie der neue Dampfdom und über 20 Tagungsräume sowie das Vier-Sterne-Hotel AMERON München Motorworld, eine vielfältige Gastronomie und vieles mehr. Über das Jahr verteilt finden zahlreiche Events für Automobil- und Motorradfans statt. Darüber hinaus ist die gesamte Motorworld Group durch die Ergänzung von über 25 Megawatt grüner Energie klimaneutral.

Wollen Sie aktiver Teil dieser faszinierenden Erlebniswelt werden? Für unser sympathisches Team suchen wir Verstärkung am Standort der Motorworld München in Freimann. Ein toller, vielseitiger Arbeitsplatz wartet auf Sie als:

## ■ Conference & Event Sales Manager (m/w/d)

### Vollzeit

#### Wir bieten Ihnen:

- Einen interessanten und vielseitigen Job im Bereich des Eventmanagements
- Einen Mitarbeiterrabatt bei allen Partner-Restaurants in der MOTORWORLD München
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in einer dynamischen, zukunftsorientierten, gesunden Unternehmensgruppe
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Das spannende Gesamtpaket eines mittelständischen Unternehmens
- Einen modernen, gut ausgestatteten, eigenen Arbeitsplatz
- Festgehalt zzgl. freiwilliges Weihnachtsgeld sowie Urlaubsgeld
- Betriebliche Altersvorsorge nach 5-jähriger Betriebszugehörigkeit, 30 Tage Urlaub
- Entwicklungsmöglichkeiten und das stetige Voneinanderlernen mit guter Einarbeitung
- Regelmäßige Team-Meetings zum Update und Austausch von Fachwissen
- Ein qualifiziertes Team mit sympathischen Kolleg\*innen
- Einen firmeneigenen, kostenfreien Parkplatz sowie gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln
- Das Beste: Sie arbeiten in einer der schönsten und vielseitigsten Locations der Mobilitäts- und Eventszene - a great place to work!

#### Ihr Aufgabengebiet:

- Funktion als erster Ansprechpartner (m/w/d) für Agenturen, Firmen und Privatpersonen
- Konzeption, Planung, Umsetzung und Nachbereitung von Veranstaltungen
- Angebotserstellung und Vertragsabstimmung
- Akquisition von Bestands- und Neukunden, Führen von Kunden- und Beratungsgesprächen mit Besichtigungen vor Ort
- Koordination von internen und externen Dienstleistern
- Abstimmung von Details der Veranstaltungslocation unter Berücksichtigung behördlicher Vorgaben und der Leistungsfähigkeit externer Dienstleister
- Ausarbeitung von Kalkulationen und aktives Nachfassen im Angebotsstatus
- Evaluation der Veranstaltungen und nachfassende Kundenbetreuung
- Repräsentation unseres Unternehmens gegenüber namhaften Partnern

#### Ihr Profil:

- Ausbildung zur/zum Verkaufsfachfrau/-mann (m/w/d) oder abgeschlossenes Studium im Bereich Eventmanagement
- Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- Teamplayer (m/w/d), mit einer Hands-on-Mentalität
- Zuverlässigkeit, Entscheidungsfreude, Flexibilität, eigenständige Arbeitsweise und hohe Belastbarkeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- MS-Office-Kenntnisse

#### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, die selbstverständlich streng vertraulich behandelt werden, an Frau Jennifer Krayl, [bewerbung@motorworld.de](mailto:bewerbung@motorworld.de)