

2021 öffnete die Motorworld München ihre Türen. Mit ihr ist in München-Freimann eine automobiler Erlebniswelt in einer neuen Dimension entstanden, ein imposanter Treffpunkt für Liebhaber und Freunde von Fahrkultur und Lifestyle. Hier finden sich über 30 der weltweit wertvollsten und exklusivsten Fahrzeugmarken, ein umfassendes Spektrum an automobilen Dienstleistern und spezialisierten Werkstätten, zahlreiche Shops, Event- und Konzerthallen, darunter die international bekannten Locations Zenith, Kesselhaus, Kohlebunker sowie der neue Dampfdom und über 20 Tagungsräume sowie das Vier-Sterne-Hotel AMERON München Motorworld, eine vielfältige Gastronomie und vieles mehr. Über das Jahr verteilt finden zahlreiche Events für Automobil- und Motorradfans statt. Übrigens, durch die Ergänzung von über 25 Megawatt grüner Energie ist die gesamte Motorworld-Group klimaneutral.

Wollen Sie aktiver Teil dieser faszinierenden Erlebniswelt werden? Für unser sympathisches Team suchen wir Verstärkung am Standort der Motorworld München in Freimann. Ein toller, vielseitiger Arbeitsplatz wartet auf Sie als :

■ Conference & Event Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit

Wir bieten Ihnen:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Eine leistungsorientierte Vergütung
- Einen Mitarbeiterrabatt bei allen Partner-Restaurants in der MOTORWORLD München
- Regelmäßige Mitarbeitergespräche
- Ein motiviertes und dynamisches Team
- Regelmäßig stattfindende Teamevents
- 30 Tage Urlaub
- Einen modernen Arbeitsplatz
- Ein Geschäftshandy
- Einen firmeneigenen Parkplatz
- Eine gute Einarbeitung

Ihr Aufgabengebiet:

- Funktion als erster Ansprechpartner (m/w/d) für Agenturen, Firmen und Privatpersonen
- Konzeption, Planung, Umsetzung und Nachbereitung von Veranstaltungen
- Angebotserstellung und Vertragsabstimmung
- Akquisition von Bestands- und Neukunden, Führen von Kunden- und Beratungsgesprächen mit Besichtigungen vor Ort
- Koordination von internen und externen Dienstleistern
- Abstimmung von Details der Veranstaltungslocation unter Berücksichtigung behördlicher Vorgaben und der Leistungsfähigkeit externer Dienstleister
- Ausarbeitung von Kalkulationen und aktives Nachfassen im Angebotsstatus
- Evaluation der Veranstaltungen und nachfassende Kundenbetreuung
- Repräsentation unseres Unternehmens gegenüber namhaften Partnern

Ihr Profil:

- Ausbildung zur/zum Verkaufsfachfrau/-mann (m/w/d) oder abgeschlossenes Studium im Bereich Eventmanagement
- Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- Teamplayer (m/w/d), mit einer Hands-on-Mentalität
- Zuverlässigkeit, Entscheidungsfreude, Flexibilität, eigenständige Arbeitsweise und hohe Belastbarkeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- MS-Office-Kenntnisse

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, die selbstverständlich streng vertraulich behandelt werden, an Frau Jennifer Krayl, bewerbung@motorworld.de.